

טוויסט

תוכן שובר שגרור

גיליון 60 << פרשת כי תצא | ז' אלול



מזל טוב!

גיליון מספר

60

מחנה
לקהילת
טוויסט

סיפור מרתק!
תהנו...

שימו לב: המגזין מכיל תכנים לנשואים בלבד

זכור העורך

איזה משפט הכי מסמל בעיניכם: התחלה, התרגשות, תמימות וטוהר?

בעיניים שלי, המשפט הכי רענן בעולם, הכי התחלה שיש – הוא:

שלום כיתה א'.

זה מרגש כמעט כמו: "מזל טוב אבא, נולדה לך בת".

זה מרגש כי זה הרגע שהבת, הילדה הקטנטנה הופכת מפעוטה שתלויה ונגררת –

לבחורה עצמאית שרוכשת כלים, ולומדת ומתמודדת, וקונה חברות, ומסתכסכת, ועושה שיעורים, ומכינה מערכת, וקצת מתחצפת..

וקונה ילקוט. וקלמר. וסרגל. ותלבושת.

זהו אבא. זהו אמא. הילדה מתחילה את החיים שלה. הפרטיים.

ולנו, ההורים שקצת דואגים והרבה אוהבים, נשאר בעיקר להתפלל ולקוות שבאמת תהיה לה בשלום הכיתה א'..

שנת לימודים פורה לכולנו.

שבוע טוב!

עימוד ועיצוב

Gordon

0583.282.587

להצטרפות לקבלת
המגזין לחצו כאן או
חפשו בנדירים פלוס

טווייט



בכדי שתהיה לנו האפשרות להתכונן כראוי
לקראת המשפט הצפוי לנו, ולזכות בשנה
טובה יותר ומבורכת יותר!

אם יש מישהו שאינו מעוניין בזכות הזו -
ההפסד כולו שלו!

כמובן, הדברים נאמרים בצורה מעט
קיצונית... אף אחד אינו מעלה בדעתו לוותר
על עבודת הימים הללו, להמשיך לישון
במקום לקום לסליחות השכם בבוקר, או
להחמיץ את התפילות המרוממות של
ראש השנה ויום הכיפורים...

אולם בכל זאת, במידה מסוימת, לפעמים
אנו מתייחסים אל הימים הללו כאילו היו
'עול' כבד, שאנו כבר מחכים להיפטר
ממנו... ולא היא!

אלו אינם ימים של 'עול' - אלא ימים
של 'מתנה'!!! הקדוש ברוך הוא נותן לנו
הזדמנות לשנות, לתקן, ובעיקר: לזכות!!!
בכל יום מימי הרחמים, עלינו לקום
בבוקר מאושרים, בפה מלא תודה לאבא
שבשמים, אבא אוהב שדואג לנו ורוצה
שנצא זכאים בדיון!

הרי מי כמונו יודע, שמצבנו אינו מזהיר
במיוחד... מי יצדק לפניו יתברך במשפט!!!

ניקח את הדברים לליבנו, נפנים שאלו
אינם ימים שכופים עלינו, אלא ימים שאנחנו
בחרנו בהם לימי קירבה ועלייה!

חודשים של שיגרה יומיומית...

אולם למעשה, התשובה שעלינו להשיב
לעצמנו כאשר מחשבה שכזו חולפת
בראשנו, הינה כי אף אחד לא מחייב אותנו
לעשות את כל מה שאנו עושים...

המצוות היחידות שישנן בכל ימי חודש
אלול ועשרת ימי תשובה, הינן מצות תקיעת
שופר ומצות התענית ביום הכיפורים...

כל השאר - אינו 'חובה' שמוטלת עלינו,
אלא 'זכות' שבה אנו זוכים!

אמנם אנו מקיימים מצות תשובה, אבל
זמנה של מצוה זו הלא אינו קבוע דווקא
לימי חודש אלול או בין כסה לעשור...

אם מישהו רוצה לוותר על הסליחות, לוותר
על העבודה המיוחדת של הימים הללו,
לוותר על חשבון הנפש, ולהפקיר את עצמו
לתוצאות המשפט שתהיינה בהתאם -
יערב ויבושם לו...

הימים הללו אינם בגדר של 'חובה' - אלא
בגדר של 'זכות'!

נשים לב: שורת הדין אינה מחייבת את
המלך להתריע בפני עבדיו בטרם יחרוץ
את דינם על מעלליהם...

אולם מלך מלכי המלכים הקדוש ברוך
הוא, האבא שלנו, אוהב אותנו כל כך, ולכן
הוא נותן לנו את הימים הנפלאים הללו -

'אלול' אינו מצוה. זו הזדמנות!

**ישנם אנשים שמרגישים, שהימים הללו,
זמן אלול, על כובד הראש שמאפיין אותו,
קצת 'כבדים עליהם'...**

קשה להם לקום מוקדם לסליחות.

קשה להם להיות רציניים ולערוך עם
עצמם חשבון נפש מדוקדק.

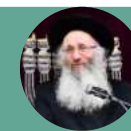
קשה להם עם התפילות הארוכות.

ואילו היה הדבר תלוי בהם - הם היו
מעדיפים לדלג על הימים הללו, ולהגיע
הישר אל זמן חורף שאורך מספר

בן יאדם, עליה למעלה, ערה.

מי כח מזלך,
יש לך כנסים חזק,
מנסה נשנים אגרים.

פרויקט
השו"ת



הגאון הגדול
ר' יהודה אריה
דינר שליט"א

מצלמה במעגל סגור לענין קנין חצר

שאלה: אם יש מצלמה במעגל סגור, שרואים בתוך הבית כל מי שנכנס לחצר, האם עי"ז נחשב לחצר המשתמרת וקונה בזה דברים של הפקר, או לא?

תשובה:

יסוד הדבר של חצר המשתמרת היינו משומר מאנשים מבחוץ שלא יכולים לקחת, אבל אם למשל אין מחיצות לחצר, והבעלים עומדים מרחוק ורואה מי שנכנס ולוקח משם, ועד שהבעלים מגיעים לחצר, הם כבר בורחים, אין זה נחשב לחצר המשתמרת, וה"נ בזה ט.



קירל
שונקעם באבא!

מגזין באיחוד?

לכיתות חינוך מיוחד
| כיתות | מסדרונות |
חדרי טיפול | חדרי ספח
| חדרי שילוב וקידום |
הוסמלים ועוד...

ערכת קישומים
+מעמפת מוצרים
לכיתה/צורך שלך
בהתאמה אישית
מגיעה למייל שלך,
מדפיסים
תולים בקלות
ומוכנים לשנה שלמה

לקבלת
מדריך מפורט
שיכלול כל דו סודות,
לכניסת סכבה לימודית
טובה, מעובדת ובוגרת
לחזור רגיל מיוחד
אחרי כאן

לקטלוג לשכבה צעירה לחצו כאן

לקטלוג לשכבה בוגרת לחצו כאן

היכנסו עכשיו לאתר הדסים ובחרו את הקישוט שלכם

ליעוץ והתאמה: 0527129927 מייל: adasa0527129927@gmail.com אתר: adassim.co.il

"באר דקל תלנו הכל בכיתה - והלצים נכנסו
עץ צנינים עוצצא"
(רות', מחנכת כיתה ד' בנים חנ"מ)

"בבון ד' - יצא יפה מאד!! לא גאורג אקצא שצפ
יקבא נאואר כצא תואואר וואלסקא"
(שפרה, מחנכת כיתה ט' מקדמו)

מרחב
בטוח

הרב
אריה לוי
מנכ"ל מרכז
מענה



מענה
מרכז למדורג, יעוץ
ברישות קהילתית

מסע יואל



מבט לפעילות

הרב אריה לוי בהרצאה מיוחדת בועידת
מחנכים ארצית, אב תשפ"ה
על ארבעת העוגנים להגנה יסודית ומלאה
- המוסד החינוכי



איפה הפוגע?

מסר דקה וחצי בוידאו
מהרב אריה לוי

כשאנו מוצפים במידע מדאיג בתקשורת החרדית
המגוונת על פוגעים מסוכנים, חשוב מאוד שלא נתבלבל
בשאלה החשובה - - איך מגינים על הילדים שלנו?
הנה האמת שלא מספיק מספרים עליה, אבל אתם
ההורים האיכפתיים - חייבים לדעת!

ליעוץ דיסקרטי

ניתן לפנות אלי בטל': 02-9993111

הרשמה לפוסט השבועי לקבל ידע וכלים
חשובים שלחו בקשת הצטרפות:

maaneh@maaneh.org

יש נקודה שתמצאו לקבל עליה מידע בטורים
הבאים?

מוזמנים לכתוב לי עכשיו: al@maaneh.org

חזון כלכלי – הנעה לפעולה

**מדוע יש קוטביות כה גדולה בסקר של
הלשכה המרכזית לסטטיסטיקה בין
ערכים של שמירה על הכסף לבין ערכים
של השקעה וחסכון לטווח ארוך**

בימים האחרונים נחשפתי לסקר שנערך ע"י הלשכה המרכזית לסטטיסטיקה אשר בדק את ההתנהלות הפיננסית של בני 20 ומעלה. כשנכנסים לתשובות הנסקרים ולתוצאות הסקר רואים קוטביות גדולה בין התנהלות פיננסית פאסיבית יותר המשמרת מצב כלכלי קיים, ונוטה לא לעשות פעולות שיסכנו אותו או לעשות פעולות שלא יסכנו את המצב הכלכלי, כמו תשלום חשבונות בזמן ועוד. שם

ההסכמה על המשפטים הייתה גבוהה. לבין התנהלות אקטיבית המצריכה ידע והבנה, יציאה מאזור נוחות ונטילת סיכונים מסויימים, כידע בהשקעות וביצוע בפועל - שם ההסכמה הייתה נמוכה.

ממצאי הסקר התבססו על שאלות סובייקטיביות בנושאים פיננסיים אישיים. לנדגמים הוצגו משפטים והם התבקשו לציין את מידת ההסכמה שלהם איתם בדירוג מ-1 (הסכמה נמוכה) עד 5 (הסכמה גבוהה).

כאמור, התוצאות מעניינות ממש ומצריכות מחשבה. בנושאים של לקיחת סיכונים בהשקעות, ידע לצורך השקעת כסף, העדפת הוצאה על חיסכון - התקבלו ערכים נמוכים של הסכמה. לעומת זאת, במשפטים בנושאים של זהירות בהוצאות לקראת קנייה ותשלום חשבונות בזמן - התקבלו ערכים גבוהים של הסכמה.

להלן מדגם מהשאלות שנשאלו והתשובות:

- א. נוהגים לשלם חשבונות בזמן - 4.6
- ב. שוקלים אם יעמדו בהוצאה לפני קנייה - 4.3
- ג. מרוצים ממצבם הכלכלי - 3.4
- ד. מגדירים מטרות כספיות ארוכות טווח ומנסים להשיגן - 3.4
- ה. נמצאים ביתרת זכות לאחר כיסוי הוצאות - 3.3

- ו. מצבם הכספי מגביל אותם - 3.1
- ז. יש להם קושי לכסות הוצאות שוטפות - 2.5
- ח. מעדיפים הוצאה היום על פני חיסכון לטווח ארוך - 2.5
- ט. יש להם מספיק ידע בנושא השקעות כספיות - 2.5
- י. מוכנים להסתכן בהשקעות כספיות - 2.0

כמו שהדגשנו בתחילת הטור, השוני בין ההסכמה הברורה בנושאים המצריכים שימור, לבין דברים המצריכים יזמות - שם ההסכמה הייתה נמוכה, בולטת מאד ומעוררת מחשבה.

היוזמה בידיים שלנו

כתבנו בעבר לא מעט, על האתגרים הכלכליים הגדולים בתקופה הנוכחית ובדור הנוכחי בדגש על הציבור החרדי. האתגרים נובעים מצירוף של סיבות רבות, חלקן נסיבתיות - כיוקר המחיה, אינפלציה, סביבת אשראי גבוהה ועוד. וחלקן סיבות מובנות במבנה החברה החרדית, כתשלומי שכ"ל גבוהים, לקיחת משכנתאות גבוהות לדירה, שכר נמוך, וכמובן הסיבה המרכזית משפחות ברוכות הילדים. האתגרים



**מדור
צמיחה
כלכלית**

**מדברים
עסקים**

נחום ברוק



טק יוטיוב



מדור צמיחה כלכלית

מדברים
עסקים

נחום ברוק



ספי יואל

בסקר עוד משפט אחד: "האם יש לך חזון כלכלי עם יעדים ברורים? האם ברור לך מידת ההוצאות המסתברת של משק הבית בשנים הקרובות"? אנשים שחושבים על היעדים שלהם, על החזון האישי והכלכלי, והיכן הם נמצאים כעת ביחס למה שהיו רוצים להגיע. מייצרים לעצמם "חויית פער" הגורמת לשינוי חשיבה, וכך גם החלקים הרדומים יותר – "החלק היזמי", מתעורר וגורם לנו לשנות חשיבה ולפעול נכון.

בינתיים תשאלו את עצמכם את השאלות שנשאלו ע"י הלמ"ס, תראו איפה אתם מדרגים כל שאלה, ואל תשכחו להכניס את השאלה שהוספנו כעת לגבי החזון הכלכלי והיעדים. היא החשובה ביותר ותגרום לכם לשינוי חשיבה, הגדרת יעדים והתקדמות אדירה. בהצלחה.

האלו גורמים לכך שמאד קשה לצלוח בצורה סבירה את החיים הכלכליים בלי נטילת יזמות מסוימת הן בנוגע להשקעות וחסכון לטווח בינוני וארוך, והן בהקשר של פתיחת עסקים בצורה זהירה והגדלת השכר הממוצע המתקבל.

אבל בסוף קל לנו הרבה יותר לשמור על הקיים, מאשר להיכנס לאתגר וליזום. רוב האנשים לא נולדו יזמים באופיים, ולכן אפילו נטילת יזמות בדברים הכרחיים כחסכון והשקעה שנצטרך אותם בוודאות – קשה לנו לעשות.

אחד הכלים המרכזיים לגשר על זה וכן ליזום ע"י יצירת מנוע לפעולה, זה יצירת "חזון כלכלי" מוגדר עם יעדים מדידים וישימים. חזון כלכלי גורם להתבוננות על המצב הקיים, לחשיבה, וליצירת מנוע אדיר לפעולות אקטיביות. הוא זה שיגרום לנו להמשיך ולהתמיד במה שהתחלנו ולא ליפול באמצע הדרך. לו היה מורשה לי הייתי מוסיף

לתגובות והערות ניתן לפנות לנחום ברוק
מנהל מקצועי במסילה במייל nb@mesila.org

ירדתם מהפסים?

הכסף בורח בין האצבעות? המינוס גדל בלי שליטה?
אין לכם מושג לאן נעלם הכסף כל חודש?

הצטרפו למסלול ההצלחה!

מסילת הזהב

תכנית הליווי שמחזירה לכם את השליטה תוך 6 חודשים בלבד!

מסילה כביככה ובונוס

25 שנים של
נסיון מקצועי

אלפי משפחות
שכבר עשו זאת

ליווי אישי מותאם
שמוכיל לתוצאה

מסלול רגיל - מסילת הזהב
ליווי אישי עם מלווה מנוסה ומקצועי
במחיר מסובסד: 2,000 ש"ח (במקום 3,000 ש"ח)

מסלול פרימיום - למקרים מורכבים
ליווי אישי עם מלווה בכיר ומנוסה
במחיר מסובסד: 3,000 ש"ח (במקום 4,000 ש"ח)

• ניתן לפרוס עד 10 תשלומים •

מפסיקים לאבד שליטה. היום!

02-5000-475



**מדור
צמיחה
כלכלית**

**התנהלות
נכונה**

—
ארגון
פעמונים

פעמונים
מגלים אחריות

אסווא

להשלים מוצרים במהלך השנה - לעיתים
במחירים טובים יותר.

קבוצות קנייה משותפות - התארגנו עם
הורים נוספים מהכיתה לקנייה בכמויות.
זה מוריד מחירים ומחזק את הקהילה.

מחזור ושיתוף - ילקוטים, קלמרים ותיקי
ספורט יכולים לשרת יותר משנה אחת.
בדקו את מצבם ותחזקו אותם במקום
לקנות חדשים.

תזמון הקנייה - יתכן שכדאי להמתין עד
לזמן סמוך לפתיחת שנה"ל, כשהחנויות
מתחילות להוריד מחירים, או קנו בסוף
שנת הלימודים לשנה הבאה.

היו יצירתיים - הפכו ישן לחדש -
מחברת רגילה הופכת למיוחדת עם
מדבקות צבעוניות או נייר עטיפה יפה.
ילקוט משעמם יכול לקבל חיים חדשים
עם תגיות צבעוניות או סרטי בד. הילדים
יאהבו את התהליך והם יקבלו משהו
אישי וייחודי.

דיו חכם - למדו את הילדים להכין
חוצצים למחברות או לקלסרים מקרטון
צבעוני, להכין תוויות שמות יפות, או
לחדש עטים עם סרטי נייר צבעוני. זה
לא רק חוסך כסף - זה מפתח יצירתיות

ועדיפויות וימנע רגעי לחץ בחנות.

בדקו מה יש בבית - לפני הקנייה, בדקו
במגירות. הרבה פעמים נמצאים עטים,
מחקים ומחדדים שעדיין פעילים ותקינים.

הילדים בתור חוקרי שוק - שלחו את
הילדים למשימת סיור מקדימה עם פנקס
קטן. תנו להם לרשום מחירים של אותם
מוצרים בחנויות שונות - ילקוט בחנות
אחת לעומת חנות אחרת, או מארז עטים
בחנות השכונה לעומת הרשת הגדולה.
התוצאות יפתיעו אתכם ואותם!

חיפוש האוצר האמיתי - הסוד הגדול של
חנויות הציווד: המוצרים הזולים והאיכותיים
מוסתרים: עשו סיבוב מלא בחנות, בדקו
את המדפים הנמוכים והגבוהים. לעיתים
תמצאו אותו מוצר במחיר נמוך יותר
במקום פחות נגיש.

קונים בחכמה - בודקים את המבצע -
כל מבצע הוא לא בהכרח חיסכון. למדו
את הילדים לחשב מחיר ליחידה ולהשוות.
"2 ב-30 שקל" לא זול יותר מאשר יחידה
אחת ב-12 שקל.

הצטיידו בציווד הנדרש - אין צורך
להצטייד לכל השנה בפעם אחת. קנו מה
שדרוש לתחילת שנת הלימודים, ותוכלו

קניית ציווד לבית הספר - טיפים שיחסכו לכם כסף

לקראת פתיחת שנת הלימודים רבים
מאתנו מרגישים את הלחץ הכלכלי של
רכישת ציווד לבית הספר. אבל במקום
להיכנע לדחיפות הרגש, בואו נהפוך את
החווייה הזו להזדמנות חינוכית מעולה
שתחסוך כסף ותלמד את הילדים ערכים
חשובים.

שתפו ודברו על כסף בבית - לפני שאתם
יוצאים לקניות, שתפו את הילדים בתקציב
שיש לכם לכך. הסבירו שיש גבול לסכום
שאפשר להוציא ותנו להם לבחור פריט
ממותג אחד. זה ילמד אותם על בחירות



מדור צמיחה כלכלית

התנהלות
נכונה

ארגון
פעמונים



אס.או.א

לבחור איך לחלק אותו בין הכרחי לרצוי.
התוצאות יפתיעו אתכם - ילדים לעיתים
מחליטים בחכמה רבה כשהאחריות היא
שלהם.

להתמודד עם "אבל לכולם יש!"

הכינו אותם מראש - דברו עם הילדים
והילדות על הלחץ החברתי עוד לפני
הקנייה. הסבירו שכל משפחה מחליטה
לפי התקציב שלה ושזה בסדר גמור.

למדו אותם לענות בביטחון "המשפחה
שלי בחרה להשקיע בדברים אחרים"
או "אנחנו חוסכים לטיול משפחתי" הן
תשובות שמלמדות גאווה בבחירות
המשפחתיות.

זכרו: המטרה היא לא רק לחסוך כסף,
אלא לגדל דור של צרכנים מודעים,
יצירתיים ובטוחים בעצמם, שיודעים
להבחין בין רצון לצורך ולא נכנעים
ללחצים חברתיים. זו השקעה שתשתלם
לכם ולהם שנים קדימה!

שתיה שנת לימודים פוריה ומוצלחת

ומלמד שאפשר ליצור במקום לקנות.

מוצרים ידידותיים לסביבה – רכשו עטים
הניתנים למילוי חוזר או מחברות מנייר
ממוחזר. בטווח הארוך הם חוסכים כסף
ומלמדים את הילדים אחריות סביבתית.
הרבה פעמים האיכות שלהם גבוהה
יותר.

איכות על פני כמות – עדיף לקנות פחות
פריטים באיכות טובה מאשר הרבה
פריטים זולים שיתקלקלו מהר. זה גם
מקטין בזבז וגם מלמד את הילדים
לשמור על הדברים שלהם.

זו הזדמנות מצוינת לחינוך פיננסי:

מחשבון בידיים קטנות - בחנות, תנו
לילדים לחשב איזה מוצר משתלם יותר,
כמה אחוזי הנחה יש במבצע, או כמה
שעות עבודה של אמא או אבא צריך כדי
לקנות את הפריט. זה הופך מתמטיקה
לכלי מעשי.

תקציב אישי - תנו לכל ילד או ילדה סכום
קטן לנהל בעצמו/בעצמה. תנו להם



העצמה
אישית
וטיפול

לגדל
מהלב

הרב
חנניה
מנס



מסלול

לכבוד חודש הרחמים והסליחות, בחרתי לשתף בשאלה.

בוקר אחד, היה לי פגישה עם נער בשם אבנר,
ולפתע דקות מספר לפני, מתקשרים אלי מהגנון של הילד,
"הילד שלך לא מרגיש טוב תבוא לקחת את הילד החמוד
לבית".

טוב מה לעשות, אשתי עובדת במקום בלי קליטה טובה...
(אולי בכוונה)

המשמורת נפלה עלי, והילד יבוא איתי, יש ברירה?
הזרקתי לו בפה נרופן והילד אחרי זמן מה, חזר לפעילות
שוקקת הוא מסתובב בפגישה, משחק מנסה את מזלו על
דברים שונים ואף מטפס לכיור כביבול 'לשטוף כלים'.

ביררתי עם אבנר, מאיפה הכח -לטפס, לזחול, לגרור ומה
לא... רק תן לו לעשות קניות והוא יעשה...

וביותר מדוע בגיל שלך כבר נעלם לו הכח, כבר מתחשק
לישון עד כדי שיש שיאמרו

"הכרית היא החברה הטובה לחיים"

מה קרה? מתי ואיך זה השתבש?

מחכה לתגובות שלכם.

הרב חנניה מנס

מרצה, יועץ רגשי ומנחה הורים בכיר.

להערות / הארות - n3201525@gmail.com

058.320.1525

"מסלול" - כל המעטפת לזכויות שמגיעות לך בלי לצאת מהבית

נמרגל 0504165306



ב"מסלול" תקבלו את המעטפת
למימוש כל הזכויות הרפואיות והכספיות ועזרה בביוקרטיה
מול כל הגופים הממשלתיים
כדי שתוכלו לקבל את המקסימום שאפשר
וכל זה מבלי לצאת מהבית!



אמינות, רוגע,
ושקט נפשי



התאמה מלאה
למגזר החרדי
שפה נקייה, גישה רגישה,
שמירה על הפרטיות.



ארגון המסמכים
בתיק אישי עד להשגת
הזכויות בפועל



אפשרות לניהול התיק הרפואי
מול המרכזים הרפואיים,
מעקב אחר ההתקדמות
וסיוע בהשגת המטרות הרפואיות



ברור הזכויות וקבלתם מול
ביטוח לאומי, וחברות ביטוח
פרטיות ומול משרד הרישוי
(כגון תג נכה ועוד...)

מסלול איתכם ואתם מסודרים
מסלול

054-832-8381

לחצו: maslul4you@gmail.com

להצעת
מחיר
וליצירת
קשר



והגוון האהובים עליכם.

- קירות בחדרים רטובים:

קירות בחדר הרחצה ובאזורים חשופים ללחות צריכים להיות מחופים באריחים או צבועים בצבעים ייעודיים. צבע אקרילי פשוט לא מספיק – בחרו צבעים רחיצים ועמידים לעובש.

- ארונות אמבטיה

ומטבח:

אל תתפשרו על MDF רגיל, העדיפו MDF ירוק (עמיד למים), סנדוויץ' איכותי וכו'. כך תשמרו על מראה חדש לאורך זמן.

- אביזרי גמר:

גם הברזים, הידיות והמראות צריכים להיות

מותאמים ללחות, במיוחד כשמדובר בפרזול – עדיף נירוסטה או חומרים מצופים איכותיים. בנוסף, בררו טרם הרכישה את אופן הניקוי המומלץ, כדי לוודא שהוא תואם את אורח חייכם.

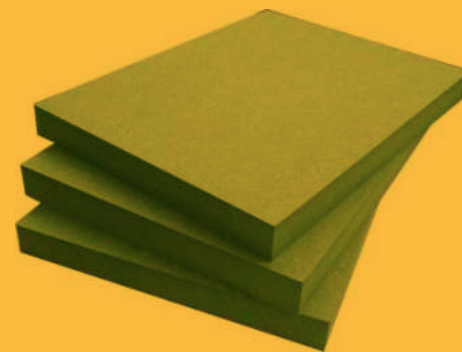
כשמתכננים שיפוץ, קל להתמקד בצבעים, סגנונות וגימורים, אך אחת ההחלטות הקריטיות ביותר היא: בחירת חומרים שמתאימים לאזורים החשופים ללחות ומים.

בחירה לא נכונה עלולה להוביל לבעיות של רטיבות, קילופים, עובש, והרבה עגמת נפש בטווח הארוך.

האזורים שדורשים התייחסות מיוחדת הם: חדרי רחצה, שירותים, מטבחים, חדרי כביסה, מרפסות ולעיתים גם כניסות לבית (במיוחד כאשר הכניסה פרטית מתוך שטח פתוח). הנה כמה נקודות שכדאי לשים עליהן את תשומת הלב:

- ריצוף עמיד למים:

גרניט פורצלן הוא הבחירה המובילה – עמיד מאוד, לא סופג מים, ומתאים גם לפנינים וגם לחוץ. יש לו גם אינספור דגמים, כך שתוכלו לבחור את הטקסטורה



**בחירת חומרים
עמידים למים –
איפה לא כדאי
להתפשר**



בהצלחה!

דבי ברזון, אדריכלות ועיצוב פנים | 058-4447595 | debbyberzon@gmail.com

תקציר:

יקי ומימי לרר מתחילים להתאקלם במושב. מימי נוסעת לירושלים לאירוסין של אחיינית.

פרק 36 כל הדרכים

על אף שהתכוננתי כל הדרך שחושך מוחלט מאוד עומד לקבל את פני, עדיין רעדתי שפסעתי בשביל האפל המוביל את הבית הישן.

"מימי?" שמעתי קול מהחצר. לרגע קפאתי. חשבתי על שלל יצורים שעלולים להתנחל בחצרנו בשעה מאוחרת וקודרת שכזו.

ברגע הבא זיהיתי את קולו של יקי והזכרתי לעצמי שאף בן אנוש לא יבוא מרצונו להתמודד עם חושך מצרים.

"לא הלכת לישון?" שאלתי את הכיוון בו שיערתי שיקי נמצא.

אלומת אור דקה מן הדקה התקרבה אלי "איך היה?" הקול התקרב והצלחתי לזהות צללית מאחורי פלאפון

"היה מקסים" הודיתי על האמת "ושמוליק נתן לנו כסף" שלפתי שטרות משקית, הגשתי לו.

"אז גם הוא צדיק שקיבל את הלשון הרע שמדברים עלינו?" יקי לקח את השטרות והכניס לכיס החולצה בלי לספור.

"איזה לשון הרע?" התבלבלתי והתחלתי לפסוע לכיוון הבית. רציתי לישון ובסיום הלילה המתין לי יום עבודה ולא היה בי טיפת רצון להתפלסף.

"לא יודע" הוא פסע אחרי. רגלנו גיששו בזהירות את הדרך. "נס שהשביל פה ישר" ברך יקי על מעט מן האור שנגלה בתוך החושך. "את יודעת, מיכאל יכול להתקשר גם אליו ולספר על הזוג שעושה שטויות".

"כנראה שלא כל מה שהוא יכול הוא גם עושה" מיששתי את הדלת. פגעתי בידית ופתחתי.

"איך היה פה?" נכנסתי לשטח שלימד אותי לצעוד בעיניים עצומות. "שירה לא התעוררה?"

"התעוררה מאוד" הוא נשף "בלעדיה נראה לי שמיכאל היה נשאר עד הבוקר רק הוא הבין שאני קצת עסוק והלך. ברוך שברא לו קצת טקט".

"יפה" אמרתי באין לי מילים אחרות, נכנסתי לחדר. חלצתי נעליים והתיישבתי על המזרון.



סיפור
בהמשכים

שרי רובל

סיפור

"לא יפה בכלל" כעס יקי "הוא אמר שאת חייבת לדאוג שהמתנ"ס ידאג לפעילויות לילדים החרדים".

הוא התיישב על המזרן השני. העיף ממנו מצבור חפצים חסרי מקום "אין לי כח אליו" הוא אמר בחוסר אונים.

כמה דקות נוספות עברו עלינו בשקט.

"מחר אני אלך לשלם את החשמל ונגמור עם זה" הוא טפח על הכיס שהתמלא בשטרות.

"לא רצית שציקי ישלם" לא רציתי להזכיר. לא רציתי שיהיה מתוסכל כשייזכר מאוחר מדי.

"שמוליק הוא לא ציקי" אמר יקי בהחלטיות "ודי. נמאס לי מהחושך"

המשכנו לשבת בדממה. רציתי לישון. לא היה לי כח ללוגיסטיקה שכרוכה בשינה על מזרון קודר "ואולי באמת תנסי" הוא אמר

בהיסוס.

"לנסות מה?" הופתעתי מהתפנית. "לדאוג לפעילויות. לילדים" שמעתי את הסומק עולה בפניו "לא כי מיכאל בקש" הוא אמר במהירות. דחס מילים "כי אולי באמת כדאי ומה תפסידי מלנסות"

המשך הלילה עבר בדיונים של רווח והפסד. על קפיצה למים וסכנת טביעה.

על אנשי המושב מול אנשי ירושלים ושל משפחת לרר הצעירה ופניה לאן.

"נראה לי שמהזמן של הפגישות לא דיברנו ככה" אמר יקי כשאור ראשון חדר מבעד לתריס ובשר שיום חדש הגיע.

"אהה" אמרתי בפיהוק "צריך לקבוע פגישות מדי פעם"

הוא צחק מהבדיחה. אמר שכדי לשחזר את הפגישות צריך את

ירושלים וזה כבר באמת לא כדאי. המשך הבוקר עבר ברוטינה רגילה עם ארומה חדשה של המושב.

"יש מכרז" הודיעה רמה "על שעות סיפור בספריה. תשלחי אותה ל'מקום בעמק, אה" היא ענתה לפני השואלות "זה עיתון מקומי כזה".

לא הייתי צריכה לשאול מדי הרבה כדי להבין שהמקומון מתארח רק בבתים שלא עושים עסק מסוג חומרי הקריאה שנכנסים אליהם הביתה.

תיאמתי עם המקום המדובר ובשקט העתקתי את פרטי ההגשה למכרז.

החלטתי להתגבר על שלל יצריי המוחים, ללכת למלכה ולשאול מי מבין חברות הקהילה הפצפונת מתאימה להגיש מועמדות למכרז.



מדור
AI

הדסים
—
הדסה בלוי

הדסה בלוי



הוא/הם שגילה צילמו
הכי הרבה זמן בחיך
הוא/הם אגלה צילמו,
כאשר שגילה אהיוג
הכי חזקין וכי"פי
שגילה יכול.

© הדסים · הדסה בלוי · adasa0527129927@gmail.com

אוהבים את הסדרות?

חדש!

ניתן לרכוש באיכות
להדפסה
עכשיו בחצי מחיר



עיצוב גרפי | עיצוב סביבת למידה
עיצוב מותאם ומנגש לחנ"מ
עיצוב חומרי למידה | עיצוב משחקים
ליצירת קשר:
adasa0527129927@gmail.com
0527129927



בעל עסק?

כמה כסף כבר הוצאת על -
פרסום שלא הביא תוצאות?

טוויסט

פרסום וחשיפה במדיה הדיגיטלית



מקסימום תוצאות

במינימום השקעה

להצעת פרסום



טוויסט

קראתם? אהבתם?

נשמח שתכתבו לנו

שלכם תמיד
צוות המגזין

לתגובות



להערות
והארות

